



Apresentações Corporativas de Sucesso

Executive Training

Muitos cursos e treinamentos para apresentações tratam o executivo como um ator de teatro, e a apresentação corporativa como um espetáculo. Ainda que a preparação do ator possa servir de (boa) base para o processo, esta metodologia é pouco efetiva quando o executivo não tem aptidão para as artes dramáticas, nem tempo para muitos ensaios.

As apresentações corporativas de sucesso buscam, essencialmente, gerar novos negócios. O caminho para atingir este resultado está longe dos palcos e teatros, pois nas empresas todos estão focados em bater metas – inclusive os profissionais de Recursos Humanos, que precisam apoiar as equipes no desenvolvimento das habilidades necessárias para cada função.

Preparar executivos para realizar apresentações corporativas de sucesso exige entendimento do contexto (função, departamento, projeto e meta), análise das alternativas (habilidades e limitações do profissional) e amplo domínio das técnicas de comunicação verbal e não verbal, para propor uma forma de trabalho que alcance o objetivo com os recursos disponíveis.

Por este motivo, a KOPR organizou esse *Executive Training* de apresentações corporativas que respeita a individualidade dos executivos, que se concentra na natureza dos negócios e se utiliza das melhores práticas de comunicação para entregar um resultado eficiente e estrategicamente alinhado às demandas da organização.

Conheça os detalhes do Executive Training **Apresentações Corporativas de Sucesso:**

Programa

1. O projeto

- > Levantamento de todos os detalhes sobre a apresentação, o apresentador, a empresa e sua estratégia, o público-alvo, os recursos disponíveis e as aptidões do executivo;
- > Diagnóstico e apresentação da proposta de trabalho;
- > Definição do cronograma;
- > Desenvolvimento do discurso.

2. Recursos visuais

- > Uso do apoio de slides e outros recursos audiovisuais;

- > Gráficos e imagens na apresentação;
- > Vícios de PowerPoint mais comuns e como evitá-los;
- > Princípios da boa comunicação visual;
- > Usando a Neurociência a favor da apresentação.

3. Situação da apresentação

- > A postura do apresentador;
- > Imagem, voz e comportamento;
- > Antecipando obstáculos e dificuldades na apresentação;
- > Como se preparar para falar em público;
- > Gravação em vídeo e feedback.

Metodologia

O treinamento engloba trabalho direto com o executivo a ser preparado, em diversas sessões de 60 minutos, acertadas previamente com a empresa contratante. O conteúdo será personalizado para atender às demandas específicas da organização.

Público-alvo

Este treinamento é destinado a todos os profissionais que realizam apresentações corporativas, internas ou externas, em eventos, para clientes, para investidores, etc.

Informações Gerais

Carga horária variável em função do projeto.

Horários e datas a combinar.

Um participante por treinamento.

Local para o treinamento: no escritório da KOPR (São Paulo), ou na empresa contratante (que deve disponibilizar sala reservada).

Investimento

Solicite orçamento pelo email treinamentos@kopr.com.br

Forma de pagamento

Boleto bancário ou cartão de crédito corporativo (via PagSeguro).

Nota Fiscal emitida após o treinamento.

Sobre o Instrutor Marcelo Toledo



- > *Jornalista (MTb 31.831) com pós-graduação em Comunicação Empresarial, com passagens por emissoras de rádio, editoras de revistas e empresas de eventos.*
- > *Desde 1999 atua na área de comunicação corporativa, tendo sido gerente de comunicação para companhia multinacional por vários anos.*
- > *Desde 2004 atua como Mestre de Cerimônias em eventos empresariais.*
- > *Redator e consultor empresarial desde 2009, quando criou a KOPR.*
- > *Desde 2014 atua como treinador de apresentações corporativas.*
- > *Desenvolve projetos e treinamentos em diversas organizações.*